



Cassandra Schlangen  
Training | Beratung | Coaching

## BERATERIN

Beratungen setzen Erfahrung, eine umfassende Kenntnis von Zusammenhängen aber auch ein sehr wachsames Auge voraus. Kein Projekt kann wie ein anderes gelöst werden – zu unterschiedlich sind die Ausgangssituationen, handelnden Personen, Unternehmenskulturen und gewachsenen Strukturen. Die Freiheit – mit meiner Methodenvielfalt zu schauen, wie Herausforderungen nachhaltig gut gemeistert werden können, bilden die Basis guter und gezielter Beratung. Insbesondere bei Analyse-Projekten, die valide Aussagen erfordern, arbeite ich mit meinem wissenschaftlichen Mitarbeiterteam zusammen. Analyseergebnisse sollen schließlich eindeutig, verwertbar und zuverlässig sein.

### Expertise

Zuhörern, hinschauen und Fragen stellen, um auf den Kern zu kommen. Ich berate Sie fundiert bei Fragen rund um das Thema Kunden und Personal.

### Standards und Prozesse

Ich unterstütze bei der Implementierung und stabilen Anwendung neuer Verfahren, insbesondere zur Kundenakquise, Vertriebsplanung und bei Personalthemen.

### Berater

Sie wünschen sich einen unbeeinflussten Blick von außen, und Sie erhalten klare Empfehlungen, gezielte und begleitende Unterstützung.

*Wer von außen blickt, sieht klarer.*

### Schwerpunkte

Kundenakquise und Vertriebsplanung  
Personalgewinnung und Personalbindung  
Existenzgründung

### Rahmen

Für meine Kunden bin ich deutschlandweit tätig.

### Beratungsförderung

Als Berater bin ich bei der BAFA gelistet und damit berechtigt, mit öffentlichen Mitteln geförderte Beratungen durchzuführen.

Welche Anlässe habe ich bereits begleitet:

Unternehmensnachfolge | Führungskräfteentwicklung | Prozessentwicklung | Prozessverschlanung | Vertriebsorientierung im Unternehmen | Wissenstransfer von Alt auf Jung und umgekehrt | Nachwuchskräfte entwickeln

Personalberatung | Fluktuation senken | Mitarbeitermotivation | Kommunikationskultur im Unternehmen | Einführung von Mitarbeitergesprächen | Professionalisierung der Personalgewinnung | Personalbindungskonzepte | AZUBI-Projekte | Stellen treffsicher besetzen

Existenzgründungsberatung | Der Aufbau des ersten Kundenstamms | Entwicklung von Vertriebskonzepten | Vertriebsaktionen planen

*Bitte schauen Sie auch zu meinen Trainings-Themen*